



VOUS SOUHAITEZ OPTIMISER VOTRE GESTION
AFIN D'AUGMENTER LA RENTABILITÉ
ET LA PRODUCTIVITÉ DE VOTRE ENTREPRISE.

Du devis à la commande client jusqu'à la livraison et la facturation en passant par l'approvisionnement et les stocks, Sage 100 Gestion Commerciale Négoce est spécialement conçu pour répondre aux besoins des entreprises du secteur du négoce, afin de vous aider à structurer et à automatiser la gestion de votre activité.

Améliorer l'efficacité de votre activité commerciale

Tout le processus de facturation est automatisé et chaîné avec une traçabilité intégrale : devis, commande, livraison, facture, retour, avoir, etc. Vous saisissez vos données une seule fois, limitant ainsi les risques d'erreurs et les allers-retours inutiles. Vous pouvez également générer vos devis et bons de commande, directement chez vos clients, avec un PC ou une tablette. Les factures sont automatiquement intégrées dans Sage 100 Comptabilité.

Optimiser vos achats et vos stocks

La gestion des stocks et des approvisionnements vous permet de réduire vos coûts d'achat : calcul de prix moyens, quantité d'achats selon vos besoins, contremarque, choix des fournisseurs, contrôle qualité, etc. Elle vous permet également de réduire les stocks immobilisés via des achats à flux tendus et la définition de stocks mini/maxi.

Optimiser votre politique tarifaire et la gestion de votre catalogue produits

La gestion du catalogue est simplifiée grâce à une base de données de produits et de services totalement personnalisables : nomenclature, bundle, articles liés, produits de substitution, etc. Vous mettez en place des politiques tarifaires évoluées. Vous pouvez paramétrer des prix personnalisés pour chaque client, selon les volumes achetés, des codes promotionnels, etc.



Les atouts

Prise en compte de toutes les spécificités du négoce

avec une gestion efficace du catalogue, de vos conditions tarifaires, de vos stocks et de vos commerciaux

Gains en productivité et en réactivité

grâce à la saisie rapide des documents et à la structuration du cycle des ventes et des achats

Optimisation du choix des fournisseurs et des quantités

afin de réduire les coûts de stockage et d'approvisionnement

Mobilité de vos équipes

grâce à l'accès à la solution et à vos données depuis un Smartphone, une tablette ou un PC portable

Tableaux de bord métier personnalisables

pour prendre les bonnes décisions au bon moment

“Automatiser les processus de gestion au sens large, du ciblage commercial à la comptabilité, nous donne les moyens de nous consacrer à nos produits, à la relation avec nos clients et à l'accompagnement des projets des décorateurs.”

Philippe Bélier,
Président de Jieldé

Fonctionnalités

Ventes

- Création d'un catalogue articles : descriptions, familles, langue, garantie, photo, etc.
- Gestion évoluée des prix : promotions, remises par clients, bundles, arrondis, etc.
- Gestion des gammes de produits
- Réalisation de devis, commandes, livraison, facture, règlement, bon de retour, avoir, etc.
- Envoi des documents commerciaux par email
- Gestion du circuit de validation des pièces
- Gestion des frais de port et escompte
- Suivi des règlements et des encours
- Historique clients : ventes, livraisons, ventes récurrentes, etc.
- Définition de typologies de clients, de priorités de livraisons, etc.
- Gestion des commerciaux et du commissionnement
- Utilisation d'une caisse ou d'un Terminal Point de Vente (option)
- Accès aux données commerciales en situation de mobilité depuis un Smartphone ou une tablette (en option avec les Apps et Sage Etendue)
- Facturation périodique

Stocks & Achats

- Calcul automatique des prix d'achats en CMUP, FIFO & LIFO
- Gestion des codes-barres, des numéros de série et des lots
- Import de tarifs et gestion de multiples fournisseurs
- Gestion multidépôt
- Interrogation du stock prévisionnel
- Réapprovisionnement automatique et contremarque
- Gestion des réceptions marchandises fournisseurs
- Contrôle qualité et livraisons partielles
- Picking : préparation et validation des livraisons clients
- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multidépôt et transfert de dépôt à dépôt
- Cadencier de livraison clients et fournisseurs

Personnalisation et ouverture

- Enrichissement des fiches clients, articles, devis, etc. et personnalisation des menus avec les informations spécifiques à votre métier
- Création d'indicateurs et états sur mesure
- Interfaçage via des API (objets métiers) et des programmes externes
- Exploitation des données dans un tableur via le Pilotage XL (Express & SQL)
- Échange de données avec MS Word®, Excel®
- Solutions disponibles en base de données relationnelles (Express & SQL) et s'intégrant avec n'importe quelle application spécifique métier du marché.

Pilotage

- Tableau de bord synthétique de l'activité : commandes, tops articles, stocks, etc.
- Guide interactif avec 290 états standards : chiffre d'affaires facturé, comparaison prix d'achats, retard de livraison, etc.
- Analyse de l'activité marge par clients / représentant / articles, etc.
- Simulation du chiffre d'affaires avec projections dynamiques
- Accès en situation de mobilité depuis un Smartphone, une tablette grâce aux Apps iOS, Android et à Sage Etendue
- Sage e-facture : transmission et réception dématérialisées des factures et des bons de commandes, archivage

Force de Vente et marketing (option)

- Gestion centralisée des informations prospects et clients
- Suivi précis de l'activité commerciale, des opportunités et des résultats
- Génération et suivi de campagnes marketing ciblées (ciblage, e-mailing, etc.)

Service Client (option)

- Suivi centralisé des informations et demandes clients
- Statistiques sur les nombres de demandes traitées, résolutions, etc.
- Extranet client pour accès à leurs données et demandes

Apps Mobiles

Avec Sage Customer View et Sage Reports, les données et tableaux de bord de votre activité sont accessibles en mobilité sur votre smartphone, votre tablette ou dans Excel®. Consultables aisément, elles vous permettent de mieux anticiper vos affaires et d'être plus réactif aux demandes de vos clients.

EN VERSION CLOUD OU INSTALLÉ, À VOUS DE CHOISIR !

La solution de gestion commerciale est disponible :

- en logiciel à installer : Sage 100 Gestion Commerciale i7
- dans le Cloud, en vous affranchissant des contraintes d'installation : Sage 100 Gestion Commerciale Online

CONNECTEZ VOS SOLUTIONS SAGE 100 I7

Sage 100 Gestion Commerciale i7 est nativement intégré à Sage 100 Comptabilité i7 pour une génération automatique de vos écritures comptables (factures, règlements, etc.) ainsi qu'aux modules Sage 100 Force de Vente i7 et Sage 100 Service Client i7 pour développer votre business et améliorer votre relation client.

Plus d'informations sur nos produits, services et formations

0 825 825 603

Service 0,15 € / min
+ prix appel

Export : +33 (0)5 56 136 988

infosage@sage.com

sage

Sage, SAS au capital de 6 750 000 euros, inscrite au registre du commerce et des sociétés de Paris, sous le numéro B 313 966 129, numéro de TVA intracommunautaire FR 75 313 966 129, dont le siège social est situé : Le Colisée II, 10 rue Fructidor - 75834 Paris cedex 17, Crédit photo : fotolia - Création : CA-inspire - 02-2016 - DIV000PL347